Inteligencia artificial para Padova.

Método ARIA

Análisis · Rediseño · Implementación · Adopción

Un mismo método para el grupo directivo y para cada área: un **taller** en el que se define cómo se usa la IA en Padova y qué procesos se intervienen, **clínicas** en las que cada equipo resuelve su caso con sus propios archivos y **mentoría personal** para quien la requiera.

Empieza por ..... *el grupo directivo*

Taller ARIA ..... *5 sesiones de 3 horas*

Clínicas ..... *una por área, sobre un caso real*

Mentoría ..... *personal, para quien la requiera*

Propuesta para **Juan Felipe Leyva** y el grupo directivo de Padova · Noviembre de 2026

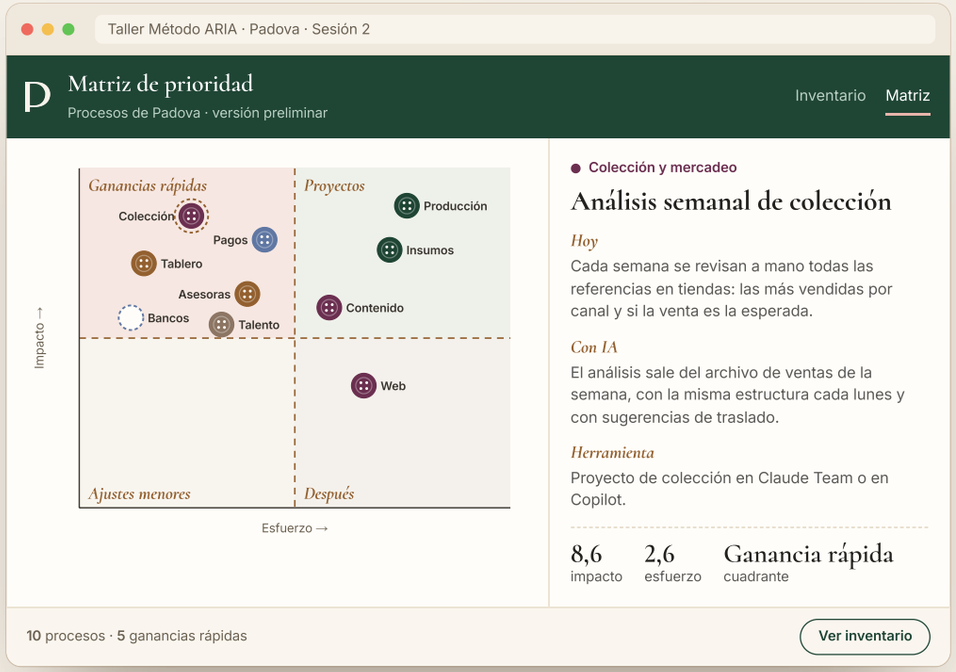


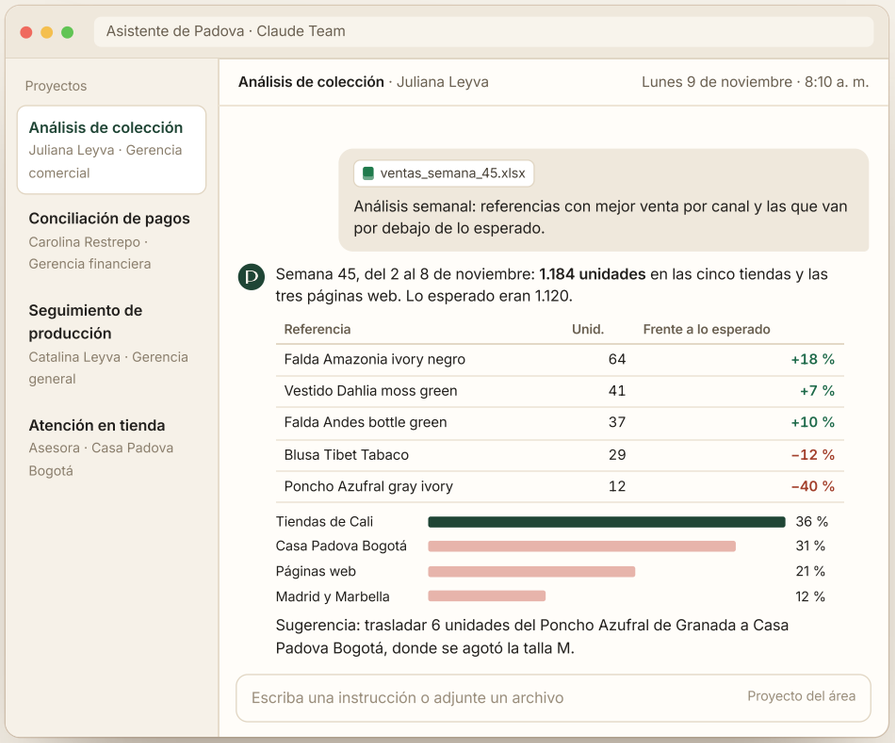
Matriz de prioridad.

El taller levanta los procesos manuales de cada área y los ordena por **impacto** y **esfuerzo**. Estos son los que se mencionaron en la reunión del 3 de noviembre; en el taller se completan con cada equipo.

- **Comercial y tiendas** ---------- *la más estructurada*
- **Financiera** ---------- *sabe lo que necesita*
- **Colección y mercadeo** ---------- *por estandarizar*
- **Producción y abastecimiento** ---------- *el mayor reto*
- **Cultura y talento humano** ---------- *por construir*

Toque un área para ver sus procesos, o un botón de la matriz para ver el detalle. Ubicación preliminar: en la sesión 2 del taller cada área califica impacto y esfuerzo con sus horas reales.





Clínicas por área.

En cada clínica, el equipo de un área toma un caso de la matriz y lo resuelve en la sesión con sus propios archivos. Así se vería el trabajo diario después de cuatro de ellas.

Colección y comercial — *el análisis del lunes*

La revisión semanal de referencias sale del archivo de ventas, con la misma estructura cada semana.

Financiera — *solo las diferencias*

Los pagos con tarjeta y en efectivo se cruzan con los extractos y con Siesa; el equipo revisa únicamente lo que no cuadra.

Producción y abastecimiento — *referencias en riesgo*

El archivo de seguimiento responde en qué etapa va cada referencia y cuál puede llegar tarde.

Tiendas — *respuesta lista para revisar*

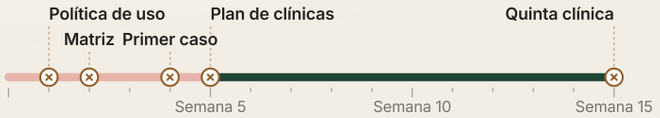
El asistente prepara la respuesta con existencias y precio; la asesora decide y la envía.

Conversaciones de ejemplo con datos ficticios. Las prendas, los precios y las tiendas se tomaron de padova.com.co. Los archivos se exportan de Siesa, del POS y de los bancos; no se conecta ningún sistema sin aprobación de Padova.

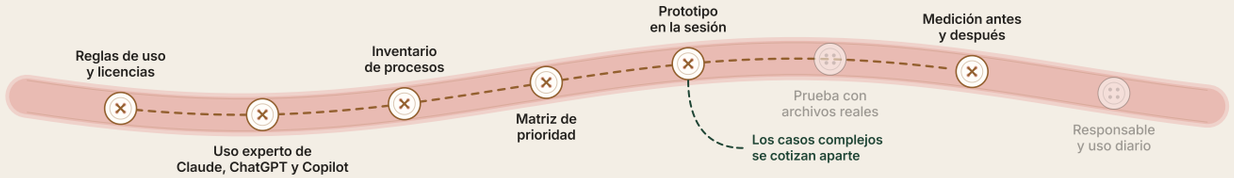
Cómo funciona.

Taller Método ARIA | Clínica por área | Mentoría personal

Taller en cinco semanas; clínicas cada quince días.



Se cosen los pasos que recorre cada componente.



Para quién

Grupo directivo y líderes de área: hasta 15 personas.

Duración

5 sesiones de 3 horas, una por semana.

Sale con

La política de uso, las licencias definidas, la matriz de Padova y el primer caso funcionando.

Incluye

- Sesiones presenciales en Cali; desde otra ciudad, en línea.
- Ejercicios con procesos y archivos reales de Padova.
- Política de uso de IA y licencias por cargo.
- Inventario y matriz de prioridad por área.
- Primer caso funcionando dentro del taller.
- Horas medidas antes y después de cada caso.

No incluye

- Licencias de IA, que se contratan a nombre de Padova.
- Conexiones con Siesa, el POS o Shopify, RPA o agentes: se cotizan aparte.
- Respuestas automáticas a clientas: el trato sigue siendo de las asesoras.
- La conciliación bancaria que el equipo contable ya adelanta en Siesa.

Inversión.

Ficha de precios

Programa de inteligencia artificial · Padova

Valor de lista del taller ~~$11.900.000~~

Para equipos de hasta 15 personas.

Taller Método ARIA **$9.200.000**

5 sesiones de 3 horas. 50 % al iniciar y 50 % al cerrar la sesión 5.

Clínica por área $1.840.000

3 horas con el equipo de un área. Se cobra cada clínica realizada, sin mínimo.

Mentoría personal $3.000.000

Por persona: 5 sesiones de 2 horas. 50 % al iniciar y 50 % al cerrar.

Licencias de IA *a nombre de Padova*

Claude Team: US$25 por usuario al mes, o US$20 en pago anual.

Pesos colombianos · Vigencia de 30 días

Para empezar · Taller Método ARIA

$9.200.000

primer pago de $4.600.000

$613.333 por persona en un grupo de 15

Arme su plan

Taller Método ARIA Base del programa: 5 sesiones de 3 horas	Incluido	$9.200.000
Clínicas por área Recomendado: 5, una por área	− 5 +	$9.200.000
Mentorías personales Opcional, por persona	− 0 +	$0

Taller y 5 clínicas **$18.400.000**

Aprobar por WhatsApp

Juan J. García Ocampo
juagarcgo@gmail.com